

Faszination Oberflächenbearbeitung – Sie sollen Bestandteil unserer zukünftigen Erfolgsstory sein!



Wir sind ein führendes Unternehmen der Schleifmittelbranche im Raum Köln/Bonn und haben uns auf die Entwicklung, Herstellung und den Vertrieb von Schleifwerkzeugen für höchste technologische Anforderungen spezialisiert. Wir sind für unsere Kunden nicht nur Lieferant für Produkte und Technologien, sondern auch ein wichtiger Partner und technischer Problemlöser. Gemeinsam mit unserem Kunden entwickeln wir maßgeschneiderte Lösungen. Unsere Kunden sind die führenden Unternehmen der Automobil- und Automobilzulieferindustrie, der Wälzlager- und Stahlindustrie sowie Unternehmen in weiteren namhaften Technologiebereichen. An unserem Firmensitz in Bonn stellen wir mit 250 Mitarbeitern Präzisionsschleifwerkzeuge her.

Für die individuelle und fachkompetente Betreuung unserer nationalen und internationalen Kunden suchen wir eine/n:

Regional Sales Manager (m/w/d)

Ihr Aufgabenbereich

- Eigenverantwortliche Betreuung und Geschäftsentwicklung der Vertriebsregion Süddeutschland, Österreich und Schweiz
- Geschäftserweiterung bei bestehenden Kunden sowie Akquise von Neukunden
- Gestaltung und Steuerung der Vertriebsaktivitäten mit direkter Berichtslinie an den Gesamtvertriebsleiter
- Neu- und Weiterentwicklung unserer innovativen Schleifwerkzeuge gemeinsam mit der Entwicklungsabteilung
- Markteinführung von neuen Produkten
- Strategisches Accountmanagement mit Festlegung der Marketingziele und Erstellung von Verkaufsplänen

Ihr Profil

- Studium der Ingenieurwissenschaften / Wirtschaftsingenieurwesen oder Maschinenbautechniker oder Industriemeister Fachrichtung Metall mit entsprechender Berufserfahrung
- Vertriebserfahrung bzw. Erfahrung in vertriebsnaher Tätigkeit mit Investitionsgütern
- Idealerweise technische Berufserfahrung im Automotive Bereich oder in der Wälzlagerindustrie
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft
- Teamfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit, Selbstständigkeit, analytische Fähigkeiten

Wir bieten

- Zusammenarbeit mit dem dynamischen Führungsteam des Unternehmens
- Herausfordernde Projekte in einem technologisch spannenden Umfeld
- Hohe Eigenverantwortung in einem agilen Unternehmen
- Gute persönliche und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem stetig wachsenden Unternehmen
- Ihr Wohnort sollte in der Vertriebsregion Süddeutschland liegen
- Traditionsunternehmen im Herzen des Rheinlands und ein Team, was Sie engagiert bei Ihrer Aufgabe unterstützt

Können Sie sich für diese anspruchsvollen Aufgaben begeistern? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit den Angaben Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, sowie detaillierten Angaben zu Ihren Erfahrungen. Bitte per E-Mail an Bewerbung@atlantic-bonn.de. Absolute Vertraulichkeit in jeder Phase des Bewerbungsprozess ist garantiert.



**ATLANTIC GmbH, Herrn W. Ferenc
Gartenstr. 7-17, 53229 Bonn**

E-mail: Bewerbung@atlantic-bonn.de

**Informationen über das Unternehmen finden Sie
unter www.atlantic-schleifscheiben.de**